

Всем заинтересованным лицам

Рекомендательное письмо

В рамках повышения эффективности основной деятельности в области продаж и взаимодействия с клиентами, мы проводили мероприятия по найму и адаптации новых ключевых сотрудников компании в марте – апреле 2015 года. Нам было важно понять возможности нанятых к нам новых сотрудников в новых условиях бизнеса, разобраться как правильно адаптировать их к эффективной деятельности с лучшей отдачей и обоснованными ожиданиями, какие более эффективные управленческие практики применять при работе с нанятыми сотрудниками подразделения продаж.

Для решения этой профессионально важной для нас задачи, мы обратились в компанию ЭЛИ Консалтинг, к ее бизнес партнеру, коучу и консультанту – Орлову Игорю. Мы были знакомы ранее с консалтинговым и проектным мастерством данного консультанта в рамках других проектов и организаций. Стоит отметить, что в рамках нового консалтингового проекта ЭЛИ Консалтинг мы увидели еще более зрелое, серьезное проектное мастерство, новые, и оказавшиеся очень полезными нам, инструменты и решения. Компактно, слаженно, обстоятельно, достоверно – так бы мы кратко оценили проектную активность ЭЛИ Консалтинг. Игорь Орлов сам лично провел для нас диагностику нанятых людей по интересующим нас управленческим и профессиональным вопросам, дали развернутые комментарии и ответы на важные нам вопросы, и предложил ряд интересных управленческих решений.

Мы остались очень довольны данным небольшим проектом и хотели бы лично поблагодарить бизнес партнера компании ЭЛИ Консалтинг – Орлова Игоря за качественный, профессионально грамотный труд, предложенные решения.

Мы готовы рекомендовать ЭЛИ Консалтинг как современный интересный проект по диагностике и развитию топ перформеров организации, а бизнес партнера компании Игоря Орлова как грамотного, ответственного и эффективного профессионала, готового решать сложные клиентские проблемы в важной области управленческого консалтинга организаций.

Генеральный директор

Акинин М.Н.

14.04.2015 г

